



Responsable de Ventas



Unidad de negocio
Outside Sales



Ubicación
Bilbao



Inicio
A partir de ahora



Tipo de contrato
Permanent | Full-time

Ciret

Ciret Iberia, S.L.

c/Lauaxeta Olerkaria, 54 A

48100 - Mungia

Vizcaya - España

carrera.storch-ciret.es

Member of Storch-Ciret Group

SOLICITAR AHORA

Grupo Storch-Ciret. Tan diverso como usted.

Tu camino hacia el éxito en las ventas.

Como líder del mercado europeo, llevamos más de 125 años desarrollando, produciendo y suministrando herramientas de pintura de alta calidad, con una facturación anual de unos 275 millones de euros. Combinamos los valores de nuestra larga historia con un enfoque orientado al futuro y abierto a nuevas ideas. Forme parte de un equipo diverso de 1.600 empleados de más de 17 países, en el que la cooperación respetuosa y la confianza se unen a la libertad creativa personal: ¡le esperamos!

Estas son un resumen de las tareas que se te encargaran:

- En su función de Responsable de Ventas se pondrá en el lugar de sus clientes, comprenderá sus necesidades y planificará la selección de productos y soluciones adecuados.
- Su estrategia estará previamente definida. Basándose en ella, planificará las visitas a los clientes de su región, comercializará los productos y las soluciones conceptuales que la empresa le facilitará.
- De este modo, ampliará el potencial de sus clientes actuales y reforzará las relaciones con ellos a largo plazo.
- Como primer punto de contacto (h/m/d) en el mercado, estarás atento a los comentarios de los clientes y a la evolución de la competencia y desarrollarás tu territorio junto con nuestros equipos (televenta, ventas internas, comercio electrónico).
- Utilizando nuestro sistema CRM, registrarás tus éxitos y sabrás en todo momento cuál es el siguiente paso.

Que nos hará ilusión:

- Ante todo, tu personalidad: Te caracterizas por tu entusiasmo y pasión por los clientes, así como por disfrutar de las ventas.
- Hablar el idioma del cliente y ser capaz de empatizar con él.
- Si te gusta organizar tu jornada laboral de forma independiente y bajo tu propia responsabilidad.
- Tiene al menos tres años de experiencia, idealmente cinco, en ventas sobre el terreno y un historial probado de éxito en ventas.

Esto es lo que recibirá de nosotros, porque tú eres importante para nosotros:

- Equipos de trabajo profesionales. Le ofrecemos un soporte moderno y fiable para que pueda impresionar a sus clientes.
- Formación continua. Con nosotros, ampliará sus conocimientos y le apoyaremos con nuestra formación en ventas y productos, viajes sobre el terreno y prácticas en nuestros departamentos de logística y producción.
- Cultura de feedback. El intercambio y la retroalimentación son factores clave para el desarrollo. Con nosotros, experimentará la comunicación a la altura de los ojos, compartirá sus puntos de vista y mejorará junto con nosotros.
- Incorporación personal. Un plan de incorporación personalizado, reuniones periódicas de feedback y módulos de aprendizaje le ayudarán a integrarse en el equipo y en nuestros procesos de la mejor manera posible desde el principio.
- Coche de empresa. Nuestro coche de empresa neutro le ofrece la máxima movilidad en tu jornada profesional.
- Atractivo paquete de ingresos. Además de los componentes fijos del salario, aumentará su sueldo con bonificaciones relacionadas con el rendimiento. También se incluyen otros componentes, como la paga de vacaciones, la paga extra de Navidad.
- Marca de confianza. Nuestros clientes confían en nuestra marca: productos de calidad y con resultados probados.

¿Quieres unirse a nuestro equipo?

Contacto RRHH

Blanca Olarreaga
Teléfono: 94 407 94 20
E-Mail: b.olarreaga@ciret.es

También puedes
encontrarnos aquí:



career.storch-ciret.com/

SOLICITAR AHORA

