



Sales Support LEH Non-Food (m/w/d)



Geschäftsbereich
Inside Sales



Standort
Wuppertal



Vertragsart
Full-time employee



Beginn
Ab sofort



Einstellungsart
Permanent | Full-time

Ciret GmbH

Ciret GmbH

Platz der Republik 6
42107 Wuppertal – Germany
www.storch-ciret.com
Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.

Bei Storch-Ciret gestalten wir gemeinsam eine bunte und erfolgreiche Zukunft – mit Dir, Deinen individuellen Stärken und Deiner Persönlichkeit. In einem Umfeld, in dem wir voneinander lernen und neue Ideen gemeinsam vorantreiben, entstehen kreative Lösungen im offenen Dialog - und das nicht erst seit gestern.

Als europäischer Marktführer entwickeln, produzieren und liefern wir seit über 125 Jahren hochqualitatives Malerwerkzeug mit einem Jahresumsatz von ca. 275 Mio. €. Dabei vereinen wir die Werte unserer langen Geschichte mit dem Blick nach vorn und der Offenheit für Neues. Werde Teil eines vielfältigen Teams aus 1600 Mitarbeitenden aus über 17 Ländern, in dem wertschätzende Zusammenarbeit und Vertrauen auf persönlichen Gestaltungsspielraum treffen - Wir freuen uns auf Dich!

Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:

- **Kundenbetreuung mit Weitblick.** In Deiner Rolle bist Du für die Betreuung und Weiterentwicklung unserer LEH Non-Food Kunden verantwortlich. Gemeinsam mit dem Key-Account-Management trägst Du dazu bei, dass wir die Bedürfnisse des Handels erfüllen.
- **Vertrags- und Angebotsmanagement.** Du bist für die Planung und Durchführung von Ausmusterungen bei den Kunden verantwortlich und erstellst individuelle Angebote, die auf unsere Kunden zugeschnitten sind. Im weiteren prüfst Du eigenverantwortlich Rahmenverträge und Lieferabkommen in Abstimmung mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung.

- **Schnittstelle zu Produktion, Logistik und VID.** Von der Angebotserstellung bis zur Auslieferung beim Kunden überwachst Du die Umsetzung von Kundenaufträgen und bist zentraler Ansprechpartner für die Schnittstellen. – Hierzu arbeitest Du eng mit internationalen Produktionsstätten, Lieferanten und Fachabteilungen zusammen.
- **Datenpflege mit Struktur.** Dabei führst Du in kundenindividuellen Datenbanken Ausschreibungen durch, hältst Artikeldaten stets aktuell und sorgst mit Deinem genauen Blick für reibungslose Prozesse.
- **Qualitätsmanagement im Kundenauftrag.** Du organisierst die Qualitätsprüfungen und stellst sicher, dass unsere Produkte kundenindividuellen Anforderungen gerecht werden.
- **Verstehen, was der Kunde braucht.** Mit Deinem Gespür für Trends und Anforderungen analysierst Du kontinuierlich die Bedürfnisse unserer Handelspartner – und hilfst uns dabei, schnell und gezielt darauf zu reagieren.

Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuerst Deine Persönlichkeit: Deine strukturierte, präzise und eigenverantwortliche Arbeitsweise hilft Dir nicht nur bei der Bearbeitung von Kundenaufträgen, sondern auch dabei, Verbindlichkeit zu schaffen und Termine zuverlässig einzuhalten.
- Deine kaufmännische Ausbildung, z.B. als Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d) oder Industriekaufmann (m/w/d), hast Du erfolgreich abgeschlossen.
- Idealerweise besitzt Du erste Berufserfahrung im Vertrieb von Konsumgütern / Verbrauchsartikeln oder im Bereich der Kundenbetreuung.
- Organisation ist Deine Stärke: Du behältst auch bei mehreren parallel laufenden Projekten den Überblick und gehst Aufgaben mit Systematik und Sorgfalt an.
- Deine guten Kenntnisse in der Anwendung von MS-Office sowie idealerweise im Umgang mit einem ERP- bzw. Warenwirtschaftssystem (MS-Dynamics AX) unterstützen Dich im Alltag.
- Du arbeitest gerne auf Augenhöhe im Team und mit allen internen und externen Schnittstellen. Dabei förderst Du eine vertrauensvolle und wertschätzende Teamatmosphäre.
- Gute deutsche und englische Sprachkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

- **Flexible Arbeitszeiten & Home-Office.** Unsere hybriden Arbeitsmodelle bieten Dir maximale Flexibilität und unterstützen Dich dabei, Beruf und Privatleben bestmöglich miteinander zu vereinbaren.
- **Lebenslanges Lernen.** Bei uns erweiterst Du Dein Know-How und wir unterstützen Dich mit dem vielfältigen E-Learning-Angebot unserer Storch-Ciret Academy, Präsenzs Schulungen, Talent Management und Coachings.
- **Persönliches Onboarding.** Ein individueller Onboarding-Plan, regelmäßige Feedbackgespräche und Lernmodule unterstützen Dich von Beginn an bestmöglich ins Team und in unsere Abläufe einzufinden.
- **Sonderleistungen, Dienstrad- & IT-Leasing.** Wir bieten Dir Sonderzahlungen zu besonderen Anlässen, Sonderurlaub, vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits und fördern ein Fahrrad- und IT-Leasing.
- **Gemeinsam Energie erzeugen und Erfolge feiern.** Die Erfolge, die wir gemeinsam erreichen, feiern wir im ganzen Team. Ob beim Sommerfest auf dem Hof oder in unserer Weihnachtsfeier.
- **Digitale Ausstattung.** Bei uns bist Du maximal mobil und modern ausgestattet. Unser technisches Equipment steht Dir sowohl im Büro als auch im Home-Office zur Verfügung.
- **BeneFIT.** Durch unsere Kooperation mit Urban Sports Club kannst Du flexibel und vielfältig trainieren - Egal ob Yoga, Schwimmen oder Teamsport, Du hast die Wahl. Zusätzlich unterstützen wir die Teilnahme an Firmenläufen, um Teamgeist und ein starkes Miteinander zu fördern.
- **Modernes Arbeiten.** New Work, Desksharing, Retrospektiven. Erlebe unsere Offenheit für moderne Arbeitsweisen und gestalte mit Deinem Team mit, wie und woran wir zusammenarbeiten

Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Dir das HRM-Team gerne zur Verfügung.

HR Kontakt

 Axel Neum
Telefon: +49 (0) 202 4920 163
E-Mail: karriere@storch-ciret.com

Job teilen



BEWERBEN

Du findest uns auch
hier:



www.storch-ciret.com/karriere

