



Teamleitung Sales Marketing (m/w/d)



Fachbereich
Marketing



Standort
Wuppertal



Beginn
Ab sofort



Vertragsart
Permanent | Full-time



STORCH-CIRET GROUP
PAINTING TOOL SYSTEMS

Storch-Ciret Business Services GmbH

Platz der Republik 6
42107 Wuppertal – Germany

karriere.storch-ciret.com

Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.

Als europäischer Marktführer entwickeln, produzieren und liefern wir seit über 125 Jahren hochqualitatives Malerwerkzeug mit einem Jahresumsatz von ca. 275 Mio. €. Dabei vereinen wir die Werte unserer langen Geschichte mit dem Blick nach vorn und der Offenheit für Neues. Werde Teil eines vielfältigen Teams aus 1600 Mitarbeitenden aus über 17 Ländern, in dem wertschätzende Zusammenarbeit und Vertrauen auf persönlichen Gestaltungsspielraum treffen - Wir freuen uns auf Dich!

In dieser Rolle berichtest Du direkt an unsere Head of Marketing.

Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:

- **Zielgruppen und Märkte verstehen.** Als Experte für verschiedene Vertriebskanäle (Fachhandel, Direktvertrieb, Baumarkt) identifizierst Du Marktpotenziale, analysierst Wettbewerber und verstehst die Bedürfnisse unserer Kunden.
- **Sales Marketing Roadmap.** Auf Basis Deiner Analysen entwickelst Du passende Strategien, die Marketing- und Vertriebsaktivitäten miteinander verknüpfen und zur Steigerung von Umsatz und Markenbekanntheit beitragen. Deine Roadmap schafft ein einheitliches Markenerlebnis entlang der Customer Journey.
- **Profis im Blick.** Für die Zielgruppe professionelle Handwerker entwickelst Du Formate, die informieren, unterstützen und Vertrauen schaffen. Ob Produkterlebnis, Anwendungstipps oder digitale Services – Du stärkst die

Relevanz unserer Produkte direkt beim Kunden.

- **Erfolgsmessung.** Deine Maßnahmen steuerst Du datenbasiert anhand relevanter KPIs und leitest bei Bedarf gezielt Optimierungspotenziale ab, um Effizienz, Wirkung und Wachstum kontinuierlich zu steigern.
- **Teamkultur und Potenziale entfalten.** Du förderst eine wertschätzende, innovative Teamkultur, teilst Dein Wissen und entwickelst Dein Team weiter. Feedbackformate wie Retrospektiven nutzt Du gezielt zur Teamentwicklung.
- **Teamarbeit und internationale Zusammenarbeit.** In enger Abstimmung mit Vertrieb und Produktmanagement unterstützt Du unsere internationalen Teams bei der Umsetzung strategiekonformer Maßnahmen zur globalen Markenstärkung.

Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuallererst Deine Persönlichkeit: Mit Deinem Gespür für Märkte, Kunden und Marken, gepaart mit analytischem Verständnis, bringst Du strategischen Fokus und kreative Energie ins Marketingteam.
- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich mit Schwerpunkt Marketing, Kommunikation, Medien oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du besitzt mehrjährige Berufserfahrung in einer strategischen Marketingrolle und weißt, wie man eine Marke konsistent über verschiedene Kanäle führt und erfolgreich weiterentwickelt.
- Dabei besitzt Du vorzugsweise Kenntnisse im B2B-Marketing im Bereich der Baubranche, des DIY-Handels oder des professionellen Handwerks. Marktmechanismen der Retailbranche (Listungen, POS-Marketing, Promotions) sind Dir vertraut.
- Du besitzt mehrjährige Erfahrung in der disziplinarischen und fachlichen Führung eines Teams. Du empowerst Dein Team, förderst Potenziale und gestaltest den Wandel in Deinem Bereich aktiv.
- Du überzeugst durch Deine Hands-on-Mentalität und Deinen Teamgeist. Operative Aufgaben – vor allem im Rahmen von Messen und POS-Maßnahmen – übernimmst Du gerne und trägst mit Deinem Einsatz maßgeblich zum Erfolg unserer Strategie bei.
- Du hast Freude und Offenheit für Dienstreisen (Reisebereitschaft ca. 30%).
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

- **Flexible Arbeitszeiten & Home-Office.** Unsere hybriden Arbeitsmodelle bieten Dir maximale Flexibilität und unterstützen Dich dabei, Beruf und Privatleben bestmöglich miteinander zu vereinbaren.
- **Lebenslanges Lernen.** Bei uns erweiterst Du Dein Know-How und wir unterstützen Dich mit dem vielfältigen E-Learning-Angebot unserer Storch-Ciret Academy, Präsenzs Schulungen, Talent Management und Coachings.
- **Persönliches Onboarding.** Ein individueller Onboarding-Plan, regelmäßige Feedbackgespräche und Lernmodule unterstützen Dich von Beginn an bestmöglich ins Team und in unsere Abläufe einzufinden.
- **Sonderleistungen, Dienstrad- & IT-Leasing.** Wir bieten Dir Sonderzahlungen zu besonderen Anlässen, Sonderurlaub, vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits und fördern ein Fahrrad- und IT-Leasing.
- **Gemeinsam Energie erzeugen und Erfolge feiern.** Die Erfolge, die wir gemeinsam erreichen, feiern wir im ganzen Team. Ob beim Sommerfest auf dem Hof oder in unserer Weihnachtsfeier.
- **Digitale Ausstattung.** Bei uns bist Du maximal mobil und modern ausgestattet. Unser technisches Equipment steht Dir sowohl im Büro als auch im Home-Office zur Verfügung.
- **BeneFIT.** Durch unsere Kooperation mit Urban Sports Club kannst Du flexibel und vielfältig trainieren - Egal ob Yoga, Schwimmen oder Teamsport, Du hast die Wahl. Zusätzlich unterstützen wir die Teilnahme an Firmenläufen, um Teamgeist und ein starkes Miteinander zu fördern.
- **Modernes Arbeiten.** New Work, Desksharing, Retrospektiven. Erlebe unsere Offenheit für moderne Arbeitsweisen und gestalte mit Deinem Team mit, wie und woran wir zusammenarbeiten.

Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Dir Axel Neum per E-Mail gerne zur Verfügung.

HR Kontakt



Axel Neum

Telefon: +49 (0) 202 4920 163

E-Mail: karriere@storch-ciret.com

Du findest uns auch
hier:



career.storch-ciret.com/

BEWERBEN

