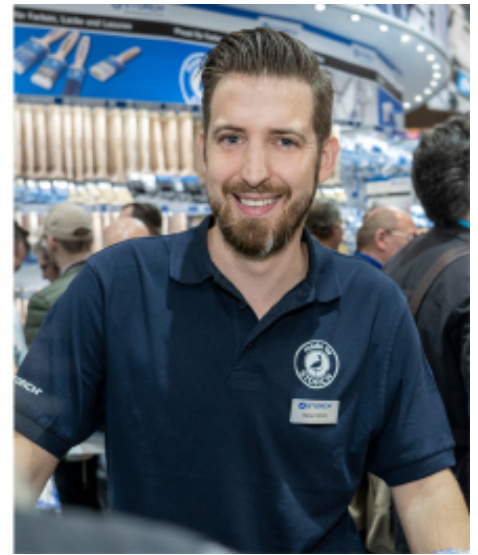


Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.



## Sales Manager | Gebietsleiter im Außendienst Handwerk (m/w/d) Gebietsverantwortung Aschaffenburg, Gelnhausen, Wertheim, Lohr am Main



Geschäftsbereich  
Outside Sales



Verkaufsgebiet  
Aschaffenburg, Gelnhausen,  
Wertheim



Vertragsart  
Full-time employee



Beginn  
Ab sofort



Einstellungsart  
Permanent | Full-time



**STORCH®**

**STORCH Malerwerkzeuge & Profigeräte GmbH**

Platz der Republik 6

42107 Wuppertal - Germany

[www.storch.de](http://www.storch.de)

Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

### STORCH – Dein Weg zum Erfolg im Vertrieb

Wir bei STORCH legen Wert auf höchste Qualität, vertrauensvolle Kundenbeziehungen und optimale Beratung. Als europäischer Marktführer entwickeln, produzieren und liefern wir hochqualitatives Malerwerkzeug und fokussieren uns dabei auf die Bedürfnisse von professionellen Handwerkern und Fachhändlern.

Als Vertriebsprofi bist Du das entscheidende Bindeglied zu unseren Kunden und damit ein zentraler Erfolgsfaktor. Deine Beratung und Begeisterung schaffen starke Partnerschaften und garantieren nachhaltigen Erfolg. Dabei unterstützen wir Dich durch eine intensive Einarbeitung und praxisnahe Trainings.

- Team von 100+ Vertriebsprofis
- 70+ Vertriebsgebiete
- 275 Millionen Euro Umsatz
- 3000+ Produkte
- 125 Jahre Kompetenz



**Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:**

- In Deiner Rolle als Sales Manager (m/w/d) versetzt Du Dich in Deine Kunden hinein, verstehst ihre Bedürfnisse und planst die Auswahl geeigneter Produkte und Lösungen.
- Deine Strategie steht! Darauf aufbauend planst Du Kundenbesuche in Deiner Region, vermarktest Produkte und Konzeptlösungen und überzeugst Durch Dein Vertriebtalent.
- So baust Du die vorhandenen Potentiale bei Deinen Bestandskunden aus und stärkst langfristige Kundenbeziehungen.
- Als erster Ansprechpartner (m/w/d) im Markt behältst Du das Feedback Deiner Kunden und Wettbewerbsentwicklungen im Blick und entwickelst Dein Gebiet gemeinsam mit unseren Teams (Telesales, Vertriebsinnendienst, E-Commerce) weiter.
- Durch unser CRM-System hältst Du Deine Erfolge fest und weißt immer, was als nächstes ansteht.

## Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuallererst Deine Persönlichkeit: Deine Begeisterung und Leidenschaft für Deine Kunden sowie die Freude am Vertrieb zeichnen Dich aus.
- Du sprichst die Sprache des Kunden und kannst Dich in ihn hineinversetzen.
- Deinen Arbeitstag organisierst Du gerne selbstbestimmt und eigenverantwortlich.
- Im Rahmen Deiner bisherigen beruflichen Tätigkeit hast Du mindestens drei, idealerweise fünf Jahre Erfahrung im Vertriebsaußendienst gesammelt und verfügst über nachweisliche Vertriebs Erfolge.


## Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

						
Moderne technische Ausstattung	Firmenwagen auch zur privaten Nutzung	Praxisorientierte Verkaufs- und Produktschulungen	Leistungsabhängige Provision mit garantierten Fixgehalt	Freiraum und Eigenverantwortung	Regelmäßige Feedbackgespräche	Persönliche Einarbeitung und Betreuung

## Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht unser Regionalvertriebsleiter Ulrich Heil unter Tel.: +49 160 7119248 gerne zur Verfügung.

### HR Kontakt

 Axel Neum  
 Telefon: +49 (0) 202 4920 163  
 E-Mail: [karriere@storch-ciret.com](mailto:karriere@storch-ciret.com)

### Job teilen



BEWERBEN

Du findest uns auch hier:



[www.storch-ciret.com/karriere](http://www.storch-ciret.com/karriere)

