



Sales Support (m/w/d) Key Account Management



Fachbereich
Key Account Management



Standort
Wuppertal



Beginn
01.06.2026



Vertragsart
Permanent | Full-time

Ciret GmbH

Ciret GmbH

Platz der Republik 6
42107 Wuppertal – Germany
www.storch-ciret.com

Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.

In Europa sind wir führend im Vertrieb und in der Herstellung von Maler-Werk-Zeug. Mit rund 1.400 Mitarbeitern in 17 Ländern bietet die Storch-Ciret Group ihren Kunden Maler-Werk-Zeug, Profigeräte und damit verbundene Dienstleistungen an. Wir erwirtschaften einen Jahresumsatz von über 200 Mio. €. Seit vielen Jahren können wir ein starkes Wachstum verzeichnen und wollen das in der Zukunft fortführen.

Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:

- **Kundenbetreuung wirksam unterstützen.** Du betreust Kundenthemen in enger Abstimmung mit KAM, Vertriebsinnendienst und Außendienst und sorgst für eine verlässliche operative und fachliche Unterstützung im Tagesgeschäft.
- **Vertrieb professionell begleiten.** Du unterstützt das Vertriebsteam bei der Kundengewinnung, bei der Angebotserstellung sowie bei vertriebsrelevanten Fragestellungen und bereitest Entscheidungsgrundlagen strukturiert auf.
- **Verträge, Konditionen und Abrechnungen sicher steuern.** Du prüfst Vertragsinhalte, Vertragsänderungen, Konditionen und logistische Rahmenbedingungen im Hinblick auf Risiken, Wirtschaftlichkeit und Umsetzbarkeit. Zudem verantwortest Du die Abrechnung von WKZ- und Bonusvereinbarungen, prüfst kundenseitige Abrechnungen und sorgst für Transparenz sowie Qualität in der Bearbeitung.
- **Listungsprozesse vollumfänglich steuern.** Du koordinierst und begleitest Listungsprozesse beim Kunden sowie intern und stellst sicher, dass alle relevanten Informationen vollständig und termingerecht vorliegen.
- **Store-Service und Rollouts selbstständig koordinieren.** Du stimmst Einrichtungs- und Umbauterminen ab und behältst dabei verschiedene Anforderungen, Beteiligte und Prioritäten im Blick.
- **Sortimente und Kennzahlen systematisch analysieren.** Du erstellst Sortimentsanalysen, Bestandsreportings und Umsatzauswertungen und leitest daraus verwertbare Erkenntnisse für das Team ab.

Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuallererst auf Deine Persönlichkeit. Du denkst unternehmerisch, handelst strukturiert und bringst Themen mit Eigeninitiative und Verbindlichkeit voran.
- Du hast ein abgeschlossenes Studium, z. B. in Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Produktmanagement, Marketing oder in einem vergleichbaren Bereich.
- Alternativ verfügst Du über eine passende kaufmännische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation mit relevanter Berufserfahrung.
- Du verfügst über mehrjährige einschlägige Berufserfahrung in einer vertriebsnahen, kaufmännischen oder koordinierenden Funktion, idealerweise im Handel auf Lieferanten- oder Händlerseite in der DIY- oder Baustoffbranche.
- Du hast ein gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche Zusammenhänge, Vertragslogiken, Kalkulationen sowie kunden- und vertriebsrelevante Prozesse.
- Du arbeitest analytisch, datenorientiert und kannst komplexe Informationen in klare Entscheidungen und Maßnahmen übersetzen.
- Du bewegst Dich sicher in bereichsübergreifenden Abstimmungen und überzeugst durch Kommunikationsstärke sowie ein gutes Stakeholder-Management.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

- **Flexible Arbeitszeiten & Home-Office.** Unsere hybriden Arbeitsmodelle bieten Dir maximale Flexibilität und unterstützen Dich dabei, Beruf und Privatleben bestmöglich miteinander zu vereinbaren.
- **Lebenslanges Lernen.** Bei uns erweiterst Du Dein Know-How und wir unterstützen Dich mit dem vielfältigen E-Learning-Angebot unserer Storch-Ciret Academy, Präsenzs Schulungen, Talent Management und Coachings.
- **Persönliches Onboarding.** Ein individueller Onboarding-Plan, regelmäßige Feedbackgespräche und Lernmodule unterstützen Dich von Beginn an bestmöglich ins Team und in unsere Abläufe einzufinden.
- **Sonderleistungen, Dienstrad- & IT-Leasing.** Wir bieten Dir Sonderzahlungen zu besonderen Anlässen, Sonderurlaub, vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits und fördern ein Fahrrad- und IT-Leasing.
- **Gemeinsam Energie erzeugen und Erfolge feiern.** Die Erfolge, die wir gemeinsam erreichen, feiern wir im ganzen Team. Ob beim Sommerfest auf dem Hof oder in unserer Weihnachtsfeier.
- **Digitale Ausstattung.** Bei uns bist Du maximal mobil und modern ausgestattet. Unser technisches Equipment steht Dir sowohl im Büro als auch im Home-Office zur Verfügung.
- **BeneFIT.** Durch unsere Kooperation mit Urban Sports Club kannst Du flexibel und vielfältig trainieren - Egal ob Yoga, Schwimmen oder Teamsport, Du hast die Wahl. Zusätzlich unterstützen wir die Teilnahme an Firmenläufen, um Teamgeist und ein starkes Miteinander zu fördern.
- **Energiegeladen unterwegs.** Lade Dein E-Auto oder E-Bike an unseren firmeneigenen Ladesäulen direkt vor Ort.
- **Modernes Arbeiten.** New Work, Desksharing, Retrospektiven. Erlebe unsere Offenheit für moderne Arbeitsweisen

und gestalte mit Deinem Team mit, wie und woran wir zusammenarbeiten.

Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Dir Simon Götte unter Tel.: +49 151 55139124 gerne zur Verfügung.

HR Kontakt

 Axel Neum
Telefon: +49 (0) 202 4920 163
E-Mail: karriere@storch-ciret.com

Du findest uns auch hier:



career.storch-ciret.com/

BEWERBEN

