



Trade Marketing Specialist (m/v/x)



Bedrijfseenheid
Marketing



Locatie
Destelbergen



Start
Vanaf nu



Contracttype
Permanent | Full-time



STORCH Malerwerkzeuge und Profugeräte GmbH

p/a Business District

Kerkhofstraat 21

5554 HG Valkenswaard

Netherlands

www.storch-ciret.com

Member of Storch-Ciret Group

NU SOLLICITEREN

Storch-Ciret Groep. Zo divers als u bent.

Wij zijn de Europese leider in de verkoop en productie van schildersgereedschap. Met ongeveer 1.600 werknemers in 17 landen biedt de Storch-Ciret Group zijn klanten professioneel schildersgereedschap en bijbehorende diensten, professionele apparatuur en aanverwante diensten. We genereren een jaarlijkse omzet van meer dan € 275 miljoen. We kennen al vele jaren een sterke groei en zijn van plan deze in de toekomst voort te zetten.

Dit zijn taken waar je naar uitkijkt:

- **Impactvolle concepten.** Je ontwikkelt creatieve trade marketingconcepten en vertaalt deze naar klant- en assortimentsgerichte projecten. Daarbij heb je steeds zowel onze merkstrategie als de behoeften van onze klanten scherp in het vizier.
- **POS-campagnes die verkopen.** Je plant en coördineert opvallende POS-campagnes – van het eerste idee tot en met de uitvoering op het verkooppunt. Je houdt daarbij rekening met de landspecifieke kenmerken van de Belgische markt en beheert vertalingen en adaptaties met vertrouwen en precisie.
- **Belevingen creëren.** Je organiseert nationale beurzen en klantenevents – van de planning en logistiek tot en met de uitvoering ter plaatse. Achteraf analyseer je het succes en identificeer je optimalisatiekansen.

- **Jouw bijdrage aan het verkoopsucces.** Je ontwikkelt doelgroepgerichte verkoopmaterialen en werkt klantgerichte inhoud (zoals artikel- en prijslijsten, promotiematerialen of aanbestedingsdocumenten) professioneel uit – met als doel onze lokale teams krachtig te ondersteunen bij hun verkoopactiviteiten.

Uw kwalificaties:

- Allereerst jouw persoonlijkheid: je neemt veel eigen verantwoordelijkheid en een sterke oplossingsgerichtheid mee, werkt gestructureerd en behoudt ook in dynamische projectomgevingen altijd het overzicht.
- Je overtuigt met je hands-on-mentaliteit. Operationele taken – vooral op het gebied van beurzen en POS-activiteiten – pak je graag op en met jouw inzet draag je wezenlijk bij aan het succes van onze strategie.
- Je beschikt over een afgeronde opleiding in bedrijfskunde, marketing, communicatie, eventmanagement of een vergelijkbare commerciële achtergrond.
- Je brengt gedegen kennis mee van B2B-marketing en hebt een goed begrip van handels- en retailstructuren.
- Zeer goede kennis van het Nederlands, Frans en Engels maakt jouw profiel compleet.

Dit is wat je van ons zult ontvangen - omdat je belangrijk voor ons bent:

- **Voor jouw flexibiliteit.** Wij ondersteunen je om werk en privé zo goed mogelijk op elkaar af te stemmen. Daarom bieden we flexibele werktijden en hybride werken in overleg.
- **Levenslang leren.** Bij ons breid je je kennis voortdurend uit en ondersteunen we je met het gevarieerde e-learningaanbod van onze Storch-Ciret Academy, klassikale trainingen en talentmanagement.
- **Samen energie creëren en successen vieren.** De successen die we samen behalen, vieren we als één team.
- **Digitale uitrusting.** Bij ons ben je mobiel en modern uitgerust. Onze technische apparatuur staat tot je beschikking, zowel op kantoor als in je thuishkantoor.

Wil je ons team versterken?

We kijken uit naar je online sollicitatie. Voor meer informatie kun je contact opnemen met Max Mustermann op 1234.

HR contactpersoon

Axel Neum

E-Mail: Karriere@storch-ciret.com

U kunt ons ook hier vinden:



career.storch-ciret.com/

NU SOLLICITEREN



