



Marketing Manager (m/w/d) B2B / Handelsmarketing



Fachbereich
Marketing



Standort
Wuppertal



Beginn
Ab sofort



Vertragsart
Permanent | Full-time



STORCH-CIRET GROUP
PAINTING TOOL SYSTEMS

Storch-Ciret Business Services GmbH

Platz der Republik 6
42107 Wuppertal – Germany

karriere.storch-ciret.com

Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.

Als europäischer Marktführer entwickeln, produzieren und liefern wir seit über 125 Jahren hochqualitatives Malerwerkzeug mit einem Jahresumsatz von ca. 275 Mio. €. Dabei vereinen wir die Werte unserer langen Geschichte mit dem Blick nach vorn und der Offenheit für Neues. Werde Teil eines vielfältigen Teams aus 1600 Mitarbeitenden aus über 17 Ländern, in dem wertschätzende Zusammenarbeit und Vertrauen auf persönlichen Gestaltungsspielraum treffen - Wir freuen uns auf Dich!

In dieser Rolle berichtest Du direkt an unsere Head of Marketing.

Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:

- **B2B-Marketing mit Wirkung.** Du brennst für B2B-Marketing und weißt, wie man Marken im Handelsumfeld (u.a. Fachhandel, Baumarkt) aufmerksamkeitsstark zum Leben erweckt – mit innovativen und kreativen Konzepten, die nachhaltig Wirkung entfalten.
- **Markt- und Zielgruppenverständnis einbringen.** Du analysierst Markttrends, Kundenbedürfnisse und Wettbewerbsaktivitäten und leitest daraus relevante Marketingansätze für unsere B2B-Zielgruppen ab – vom professionellen Handwerker bis zum qualitätsbewussten Heimwerker.
- **Roadmap & Kampagnenmanagement.** Du überführst Marketingkonzepte und Strategien in konkrete Maßnahmenpläne, steuerst die Kampagnen und koordinierst die Umsetzung in enger Abstimmung mit allen relevanten Schnittstellen.

- **Schnittstelle zu Vertrieb & Produktmanagement.** Gemeinsam mit unseren Sales-Teams und dem Produktmanagement entwickelst Du praxisnahe Maßnahmen zur Absatzsteigerung - von aufmerksamkeitsstarken Aktionen für unsere Handelspartner bis hin zu Vertriebs- und Informationsmaterialien. Durch Dich werden unsere Marken erlebbar.
- **Wirkung messen & Optimierung vorantreiben.** Du behältst relevante Kennzahlen im Blick, bewertest die Performance der Maßnahmen und entwickelst diese kontinuierlich weiter – datenbasiert und zielorientiert.

Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuerst Deine Persönlichkeit: Mit Deinem Gespür für Märkte, Kunden und Marken, gepaart mit analytischem Verständnis, bringst Du strategischen Fokus und kreative Energie ins Marketingteam.
- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium im wirtschaftswissenschaftlichen Bereich mit Schwerpunkt Marketing, Kommunikation, Medien oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du besitzt mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Marketingrolle und weißt, wie man eine Marke konsistent über verschiedene Kanäle führt und erfolgreich umsetzt.
- Dabei besitzt Du vorzugsweise Kenntnisse im B2B-Marketing im Bereich der Baubranche, des DIY-Handels oder des professionellen Handwerks. Marktmechanismen der Retailbranche (Listungen, POS-Marketing, Promotions) sind Dir vertraut.
- Du überzeugst durch Deine Hands-on-Mentalität und Deinen Teamgeist. Operative Aufgaben – vor allem im Rahmen von Messen und POS-Maßnahmen – übernimmst Du gerne und trägst mit Deinem Einsatz maßgeblich zum Erfolg unserer Strategie bei.
- Du hast Freude und Offenheit für Dienstreisen (Reisebereitschaft ca. 20%).
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

- **Flexible Arbeitszeiten & Home-Office.** Unsere hybriden Arbeitsmodelle bieten Dir maximale Flexibilität und unterstützen Dich dabei, Beruf und Privatleben bestmöglich miteinander zu vereinbaren.
- **Lebenslanges Lernen.** Bei uns erweiterst Du Dein Know-How und wir unterstützen Dich mit dem vielfältigen E-Learning-Angebot unserer Storch-Ciret Academy, Präsenzs Schulungen, Talent Management und Coachings.
- **Persönliches Onboarding.** Ein individueller Onboarding-Plan, regelmäßige Feedbackgespräche und Lernmodule unterstützen Dich von Beginn an bestmöglich ins Team und in unsere Abläufe einzufinden.
- **Sonderleistungen, Dienstrad- & IT-Leasing.** Wir bieten Dir Sonderzahlungen zu besonderen Anlässen, Sonderurlaub, vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits und fördern ein Fahrrad- und IT-Leasing.
- **Gemeinsam Energie erzeugen und Erfolge feiern.** Die Erfolge, die wir gemeinsam erreichen, feiern wir im ganzen Team. Ob beim Sommerfest auf dem Hof oder in unserer Weihnachtsfeier.
- **Digitale Ausstattung.** Bei uns bist Du maximal mobil und modern ausgestattet. Unser technisches Equipment steht Dir sowohl im Büro als auch im Home-Office zur Verfügung.
- **BeneFIT.** Durch unsere Kooperation mit Urban Sports Club kannst Du flexibel und vielfältig trainieren - Egal ob Yoga, Schwimmen oder Teamsport, Du hast die Wahl. Zusätzlich unterstützen wir die Teilnahme an Firmenläufen, um Teamgeist und ein starkes Miteinander zu fördern.
- **Moderne Arbeitsweisen.** New Work, Desksharing, Retrospektiven. Erlebe unsere Offenheit für moderne Arbeitsweisen und gestalte mit Deinem Team mit, wie und woran wir zusammenarbeiten.

Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Dir Axel Neum per E-Mail gerne zur Verfügung.

HR Kontakt



Axel Neum

Telefon: +49 (0) 202 4920 163

E-Mail: karriere@storch-ciret.com

Du findest uns auch
hier:



career.storch-ciret.com/

BEWERBEN

