



Business Development Manager / Tender Manager (m/w/d)



Fachbereich
Product Management



Standort
Wuppertal



Beginn
Ab sofort



Vertragsart
Permanent | Full-time



STORCH-CIRET GROUP
PAINTING TOOL SYSTEMS

Storch-Ciret Business Services GmbH

Platz der Republik 6
42107 Wuppertal – Germany

karriere.storch-ciret.com

Member of Storch-Ciret Group

BEWERBEN

Storch-Ciret Group. Vielfältig wie Du.

Als europäischer Marktführer entwickeln, produzieren und liefern wir seit über 125 Jahren hochqualitatives Malerwerkzeug mit einem Jahresumsatz von ca. 250 Mio. €. Dabei vereinen wir die Werte unserer langen Geschichte mit dem Blick nach vorn und der Offenheit für Neues. Werde Teil eines vielfältigen Teams aus 1600 Mitarbeitenden aus über 17 Ländern, in dem wertschätzende Zusammenarbeit und Vertrauen auf persönlichen Gestaltungsspielraum treffen - Wir freuen uns auf Dich!

Das sind Aufgaben, denen Du Dich gerne stellst:

- **Analyse der bestehenden Tenderprozesse.** In Deiner Rolle analysierst Du zunächst die aktuellen Ausschreibungsaktivitäten unseres Tender-Managements in Europa, identifizierst Erfolgsfaktoren, Hindernisse und Prozesslücken und schaffst damit eine fundierte Basis für die weitere Steuerung internationaler Ausschreibungen.
- **Aus Daten folgen Taten.** Darauf aufbauend leitest Du Verbesserungspotenziale ab, um Ausschreibungen klar zu priorisieren, effektiv zu begegnen und inhaltlich auf relevante Vergabekriterien auszurichten. In Abstimmung mit der Geschäftsführung entwickelst Du europaweit gültige Best Practices, die den Ausschreibungserfolg nachhaltig erhöhen.
- **Vertrieb empowern.** Diese Standards übersetzt Du in praxisorientierte Handlungsempfehlungen und unterstützt unsere lokalen Vertriebsteams methodisch bei der fristgerechten Umsetzung relevanter Ausschreibungen (u.a.

Preiskalkulationen, Sortimentspräsentationen, Prüfung technischer Produktdaten sowie rechtlicher Vorgaben).

- **Schnittstellenmanagement.** Neben dem Vertrieb bist Du die zentrale Schnittstelle zwischen unseren Teams im Bereich Beschaffung, Sortimentsmanagement, Marketing und der IT, um frühzeitig erfolgskritische Anforderungen unserer Kunden an uns zu bewerten und diese in einen Projektplan zu überführen.
- **Qualitätssicherung und Reporting.** Du schaffst Transparenz über alle laufenden und abgeschlossenen Ausschreibungen in Europa, überwachst deren Status und Qualität und reportest regelmäßig an die Geschäftsführung.
- **Wettbewerbs- und Markteinblicke.** Mit den Standortverantwortlichen in Europa behältst Du Markttrends und Ausschreibungsaktivitäten relevanter Wettbewerber im Blick, stellst deren Relevanz für zukünftige Ausschreibungen dar und leitest Empfehlungen im Hinblick auf unsere Ausschreibungsstrategie ab.
- **Praxisorientierte Trainings.** Du stellst sicher, dass das Wissen rund um Ausschreibungen systematisch weiterentwickelt wird und stärkst durch Schulungen die Ausschreibungskompetenz unserer internationalen Vertriebsstandorte. Lessons-Learned-Formate sind für Dich eine Methode, um Erfahrungen in gezielte Optimierungen zu überführen.

Darauf dürfen wir uns freuen:

- Zuallererst Deine Persönlichkeit: Du kombinierst analytisches Denken mit einer strukturierten und prozessualen Arbeitsweise. Gleichzeitig hast Du Freude an internationaler Zusammenarbeit und treibst Themen mit spürbarem Ergebnisfokus voran.
- Du hast Dein Studium erfolgreich abgeschlossen, z. B. im Bereich Betriebswirtschaft, International Management, Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftswissenschaften oder in einem vergleichbaren Studiengang. Alternativ verfügst Du über eine entsprechende Ausbildung mit Zusatzqualifikation.
- Du verfügst über mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Umfeld des Tendermanagements, B2B-Vertrieb oder Business Development.
- Du bringst ein fundiertes Verständnis für Ausschreibungs- / Tenderprozesse mit (rechtlich, technisch, kommerziell) oder verfügst über vergleichbare Erfahrung im Management komplexer Angebots- oder Business-Development-Prozesse
- Du verfügst über ausgeprägte interkulturelle Sensibilität und bewegst Dich sicher in internationalen Arbeitsumfeldern. Unterschiedliche Perspektiven und Arbeitsweisen kannst Du sicher ausbalancieren und in einen gemeinsamen Arbeitskontext überführen.
- Du bist sicher im Umgang mit Projektmanagement-Tools (z. B. Asana) und nutzt diese, um Meilensteine, Deadlines und Prozesse strukturiert und transparent zu steuern.
- Du hast Freude am persönlichen Austausch in einem internationalen Umfeld und bringst eine Reisebereitschaft (ca. 10 %) mit.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse und idealerweise Französischkenntnisse runden Dein Profil ab.

Das erhältst Du von uns - weil Du uns wichtig bist:

- **Flexible Arbeitszeiten & Home-Office.** Unsere hybriden Arbeitsmodelle bieten Dir maximale Flexibilität und unterstützen Dich dabei, Beruf und Privatleben bestmöglich miteinander zu vereinbaren.
- **Lebenslanges Lernen.** Bei uns erweiterst Du Dein Know-How und wir unterstützen Dich mit dem vielfältigen E-Learning-Angebot unserer Storch-Ciret Academy, Präsenzs Schulungen, Talent Management und Coachings.
- **Persönliches Onboarding.** Ein individueller Onboarding-Plan, regelmäßige Feedbackgespräche und Lernmodule unterstützen Dich von Beginn an bestmöglich ins Team und in unsere Abläufe einzufinden.
- **Sonderleistungen, Dienstrad- & IT-Leasing.** Wir bieten Dir Sonderzahlungen zu besonderen Anlässen, Sonderurlaub, vermögenswirksame Leistungen, Corporate Benefits und fördern ein Fahrrad- und IT-Leasing.
- **Gemeinsam Energie erzeugen und Erfolge feiern.** Die Erfolge, die wir gemeinsam erreichen, feiern wir im ganzen Team. Ob beim Sommerfest auf dem Hof oder in unserer Weihnachtsfeier.
- **Digitale Ausstattung.** Bei uns bist Du maximal mobil und modern ausgestattet. Unser technisches Equipment steht Dir sowohl im Büro als auch im Home-Office zur Verfügung.
- **BeneFIT.** Durch unsere Kooperation mit Urban Sports Club kannst Du flexibel und vielfältig trainieren - Egal ob

Yoga, Schwimmen oder Teamsport, Du hast die Wahl. Zusätzlich unterstützen wir die Teilnahme an Firmenläufen, um Teamgeist und ein starkes Miteinander zu fördern.

- **Energiegeladen unterwegs.** Lade Dein E-Auto oder E-Bike an unseren firmeneigenen Ladesäulen direkt vor Ort.
- **Modernes Arbeiten.** New Work, Desksharing, Retrospektiven. Erlebe unsere Offenheit für moderne Arbeitsweisen und gestalte mit Deinem Team mit, wie und woran wir zusammenarbeiten.

Du möchtest unser Team bereichern?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung. Für Vorabinformationen steht Dir Philipp Escher per E-Mail (p.escher@storch-ciret.com) gerne zur Verfügung.

HR Kontakt



Axel Neum

Telefon: +49 (0) 202 4920 163

E-Mail: karriere@storch-ciret.com

Du findest uns auch
hier:



career.storch-ciret.com/

BEWERBEN

